

**Lamineries MATTHEY**, branch of Notz Metall AG, située à la Neuveville, se profile incontestablement, depuis 1901, comme un des leaders mondiaux dans le domaine du laminage à froid de haute précision.

Nous produisons des feuillards de précision sur mesure dans une large gamme d'alliages pour des clients dans le monde entier, actifs dans les secteurs exigeants comme l'horlogerie, la haute technologie, l'automobile, l'aéronautique ou la mécanique de précision. Nous sommes à la recherche d'un/e

## **Key Account Manager Vendeur en service externe (m/w/d) 100%**

Vous conseillez et suivez des clients exigeants dans de multiples domaines techniques et commerciaux, principalement en service externe, mais aussi en service interne. Le territoire à couvrir est l'ensemble de la Suisse et les pays limitrophes. Vous vous occupez principalement de clients issus de l'industrie horlogère et microtechnique. Parmi eux, on trouve notamment des marques horlogères renommées ainsi que leurs sous-traitants dans les domaines de l'estampage, de la technique des ressorts et du décolletage.

En tant que vendeur passionné, doté d'une grande expérience technique, votre attitude entrepreneuriale de base est marquée par l'orientation vers les résultats, la fiabilité ainsi que le sens de la négociation et de l'organisation.

### **Vos tâches:**

- Conseil et vente de feuillards et de feuilles de précision ainsi que de barres dans les alliages métalliques les plus divers et des prestations de service qui y sont liées.
- Suivi de la clientèle, établissement d'offres et traitement des commandes en étroite collaboration avec le service de vente interne
- Développement de nouvelles relations clients et conquête de nouveaux segments de marché
- Accompagnement de projets clients exigeants sur le plan technique, de la demande à la validation de la production de masse
- Collaboration en cas de réclamations et autres préoccupations des clients
- Participation active à l'élaboration de la stratégie de produits et de marché

### **Votre profil:**

- Formation technique de base en science des matériaux ou comme mécanicien de précision, polymécanicien, outilleur ou profession similaire (niveau CFC ou technicien)
- Expérience confirmée dans la vente technique ; un diplôme fédéral de chef de vente ou une formation équivalente est un plus.
- Expérience d'au moins 7 ans dans l'industrie de transformation des métaux ou dans les entreprises de fabrication pour l'industrie horlogère ou microtechnique. Connaissance du domaine de décolletage serait un avantage.
- Connaissance approfondie des applications MS Office ainsi que des systèmes ERP et CRM
- Grande compréhension technique et orientation vers la résolution de problèmes
- Bilingue allemand/français à l'oral et à l'écrit et solides connaissances en anglais
- Force de persuasion et aisance linguistique, compétences sociales élevées
- Méthode de travail autonome et structurée et grande disponibilité

### **Ce poste a-t-il retenu votre attention ? – Ce défi est pour vous !**

Nous vous prions de bien vouloir nous faire parvenir votre dossier complet :

**NOTZ METALL AG**, Madame K. Droux, HR Manager, [personaldienst@notz.ch](mailto:personaldienst@notz.ch)