

Wir sind ein führendes Produktions- und Handelsunternehmen für Edelstahl- und Metallprodukte in Brügg bei Biel und suchen für unsere Geschäftseinheit **Trading** eine/n

## **Product & Sales Manager Stabstahl (m/w/d)** **100%**

Sie sind verantwortlich für den nachhaltigen Auf- und Ausbau eines margen- und umsatzorientierten Produktportfolios im Bereich Stabstahl. Sie führen unser Produkteteam im Verkaufsdienst und beraten und betreuen auch selbst anspruchsvolle Kunden in vielfältigen technischen und kaufmännischen Belangen. Als technisch versierte(r) Vollblutverkäufer(in) ist ihre unternehmerische Grundeinstellung geprägt durch Ergebnisorientierung, Zuverlässigkeit sowie Verhandlungs- und Organisationsgeschick. Die Materialbeschaffung sowie intensive Kontakte zu den Lieferanten gehören ebenfalls zu ihren Aufgaben.

### **Ihre Aufgaben:**

- Aktive Mitgestaltung einer wachstumsorientierten Produkt- und Marktstrategie „Stabstahl“
- Leitung und Weiterentwicklung des Verkaufsdienstes und Aussendienstes
- Beratung und Verkauf von Metall- und Edelstahlprodukten von Akquise über Angebotserstellung bis zu Auftragsabwicklung
- Aufbau von neuen Kundenbeziehungen und Erschliessung neuer Marktsegmente
- Materialbeschaffung und Disposition
- Mithilfe bei Beanstandungen und anderen Kundenbelangen

### **Ihr Profil:**

- Kaufmännische Grundausbildung mit technischem Flair oder technische Grundausbildung mit Weiterbildung zum technischen Kaufmann
- Mehrjährige Verkaufs- und oder Produktmanagementenerfahrung im Industriegewerbe – idealerweise im Stahlhandel oder in der Metallverarbeitung
- Fundierte Kenntnisse der MS Office-Anwendungen sowie von ERP und CRM-Systemen
- Lösungsorientierter Teamplayer mit authentischem professionellem Erscheinungsbild, Überzeugungskraft und sprachlicher Gewandtheit
- Zweisprachig Deutsch/Französisch in Wort und Schrift, Englisch von Vorteil
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und hohe Einsatzbereitschaft
- Starke Sozialkompetenz, wertschätzender, moderner Führungsstil

### **Wir bieten Ihnen:**

Eine verantwortungsvolle und vielseitige Schnittstellenfunktion in einer etablierten dynamischen Unternehmung und die Chance, aktiv am Erfolg mitzuarbeiten. Viel Freiraum, Vertrauen und die Möglichkeit, Ihr Verkaufs- und Überzeugungstalent in einer technischen Umgebung täglich unter Beweis zu stellen.

### **Interessiert? Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen!**

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an:

**NOTZ METALL AG**, Frau K. Droux, HR Manager, [personaldienst@notz.ch](mailto:personaldienst@notz.ch)